



Calle Gana 241, CALDERA
REGION DE ATACAMA –
CHILE

Teléfono móvil 96800683
Correo electrónico
dsepulved439@gmail.com

DANIEL ARTURO SEPULVEDA ORTIZ

Titulo

Ing. (e) Gestión Pesquera.

Objetivo

Desde que me desempeño en el área de ventas, distribución y [logística](#) de TRIMAR FOOD, he sentido una motivación por cumplir nuevos desafíos lo que implica ir adaptándome a un conjunto necesidades que van surgiendo o cambiando de acuerdo al requerimiento de nuestros clientes, todo esto me lleva a evaluar y proceder a obtener los recursos necesarios, para satisfacer con eficiencia la venta y distribución de nuestros productos, (costo, tiempo, calidad y cantidad y precios) e incluso a la atención post entrega, con lo que sumo un valor agregado al producto. Creo que en esta empresa hay muchos objetivos por concretar, con los cuales pueda obtener beneficios económicos, tanto personales, como para TRIMAR FOOD.

Información personal Estado civil: Casado

Nacionalidad: chileno

Fecha de Nacimiento: 06-01-1968

Edad : 43 años

Lugar de nacimiento: Temuco

Run : 10.619.066-6

Licencia de conducir clase: B

Formación

1982 –1985 Liceo Pedro Espina Ritchie, Talcahuano

1986 - 1989 Universidad Católica de Chile (sede Thno.)

1998- 1999 Universidad de Concepción

Experiencia profesional

1990 - 1992 Pesquera San Jose S.A.

Supervisor de Línea: Experiencia en área conservera: corte, cocción, sellado y esterilizado.

1993 – 1995 CESMEC LTDA. (Centro de Estudios Medición y Certificación de Calidad)

Supervisor de Muestro Nivel II: Experiencia en muestreos para análisis microbiológicos, organolépticos y químicos de productos pesqueros, aguas, riles y otros, autorizado por Instituto Nacional de Normalización y Servicio Nacional de Pesca.

1995 – 1996 Pesquera San Pedro S.A.

Supervisor de Calidad de Productos Terminados :

Experiencia en asistencia a la Gerencia Comercial, asignación de lotes a contratos nacionales y exportación, control de stock (disponibles y asignados), control de inventarios, control de mantenimiento e higiene de bodegas, planificación de programas de trabajo, confección de presupuestos anual del departamento.

1997 – 2010 Pesquera San José S.A.(continuadora de San Pedro)

Jefe de Productos Terminados, Distribución y Logística de Conservas, Congelados y Harina de Pescado:

- Tuve un equipo de trabajo, que constaba de 21. Personas e interactué con la gerencia comercial (mercado nacional y exportaciones), personal contratista, agencias navieras, agencias de estibas, agencias de aduanas, depósitos de contenedores, terminales portuarios, empresas de transportes, supermercados, proveedores (pallets, cartones) , etc.
- Era responsable de la recepción de productos terminados, de la recepción de productos importados, del almacenaje y distribución para mercado nacional y exportación (4.000.000 cjs. año, 1800 contenedores año), de la emisión de facturas de ventas y guías de despacho de la cía. , (Promedio 1.700 documentos anuales), etiquetamos un promedio de 10.000 cajas. día , de la negociación con empresas de transportes para tramos locales e inter-provinciales .
- Evalué y definí el sistema más eficiente de acopio de conservas palletizadas, de acuerdo a parámetros de fechas de producción,

volumen, rotación de productos, con el cual se disminuyeron los porcentajes de perdidas por movimientos desde un 4% a un 1.7%, para en stock de 4.000.000.cjs./ año. El que se utiliza hasta el día de hoy, significando un ahorro para la Cía de us\$ 828.000.-/año

- Planifiqué y coordiné el embarque de harina de pescado a granel más grande de la 8° región, en el puerto de San Vicente en tiempo record, 10.500 tons. En un barco, en 3 días, obtuvimos un ahorro de us\$ 8.000.- por pronto despacho.
- Planifiqué y coordiné el embarque de congelados más grande de la 8° región, desde 7 bodegas distintas y en distintas ciudades, en el puerto de Coronel 4.000 tons. en un barco.
- Planifiqué y coordiné el embarque de conservas más grande de la 8° región, en el puerto de Talcahuano 376.660 cjs. Equivalentes a 3.841 tons. en un barco.
- Desde 1997 al 2010 baje los costos de exportaciones en un 38.04 %.
- En 2006-2007, fui “USUARIO CLAVE” para la implementación de un **ERP** (Enterprise, Resource, planning), llamado **SAP** (Service Application Product) , modulo SD, (Sales and Distribución) y LO (logistic) , usuario modulo MM, actualmente este ERP está en uso en Pesquera San José S.A.

2011 – 2012 Soc. Pesquera Trimar Food Ltda.

Gerente Comercial:

- **Desarrollo proyecto conservas:** implementación, desarrollo y comercialización de línea conservas de pescados y mariscos, para mercado nacional y exportación. (Capital de trabajo, Costos de operación, Precios, Ventas, Estudio tributario, Flujos de caja, determinación de Van y Tir, Análisis de sensibilidad, clientes.)
- **Desarrollo proyecto congelados:** : implementación, desarrollo y comercialización de línea congelado de pescados y cephalopodos., para mercado nacional y exportación. (Capital de trabajo, Costos de operación, Precios, Ventas, Estudio tributario, Flujos de caja, determinación de Van y Tir, Análisis de sensibilidad, clientes.)
- **Creación de cartera de clientes:** Mantención, visitas y búsqueda de clientes tanto para mercado nacional como para exportación.

Otros Antecedentes Cursos de Word, Excel avanzado.
Curso de logística Universidad del Bío – Bío

Intereses
Squash, Andinismo,

**Pretensiones de
Renta**

Disponibilidad

Esperando una buena acogida.

DANIEL ARTURO SEPULVEDA ORTIZ

Caldera, 2012